Une GRC intégrée au Système d'Information Touristique





La relation client c'est la prise en compte des attentes du client à tous les instants.

Il est donc nécessaire de bien connaitre ses clients pour adapter son offre et bien répondre à leurs demandes.

Le client a besoin de **personnalisation** : être considéré comme un individu mais aussi avec prise en compte de ses centres d'intérêt.

Le client a enfin besoin d'assurance et de réassurance avant et pendant le séjour via des enquêtes et des conseils afin qu'il vive la meilleure expérience.

Tourinsoft v5

L'outil Tourinsoft a été choisi pour gérer la base de données SIRTAQUI mais aussi pour plusieurs modules qui évoluent pour s'adapter à nos besoins.

Fin 2015 vient de nous être livré une suite de modules qui s'imbriquent, permettant une relation client professionnelle :

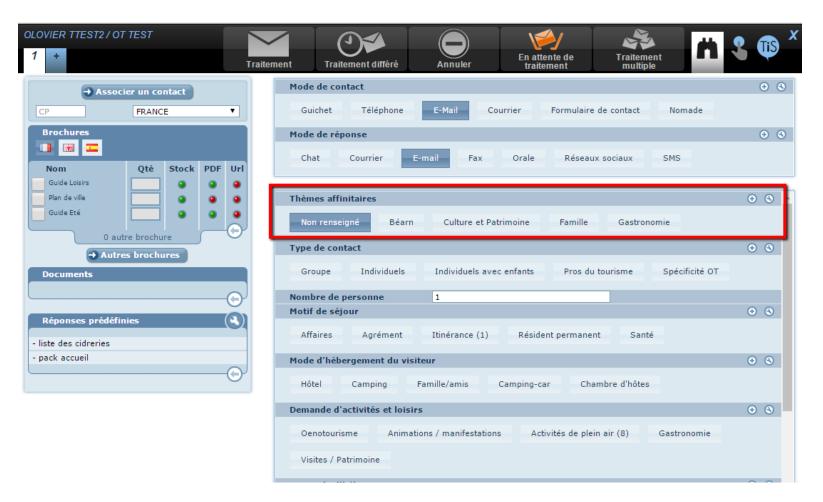
Gestion de l'accueil – E-marketing – Thèmes affinitaires – Segmentation – Profiling – Webmarketing – Newsletter – Suivi des campagnes - Marketing automation...

.



Connaitre son client et ses attentes :

La Gestion de l'accueil permet de créer une base de données client et de la qualifier par rapport à ses demandes, son origine, son type de demande...





LA COLLECTE DE L'INFORMATION

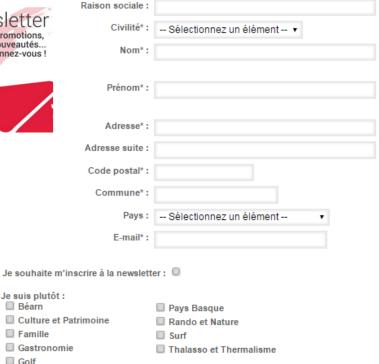
Collecter les informations clients par tous les moyens :

mails, formulaires de contacts sur les sites internet, inscriptions aux newsletters, informations des systèmes de réservation, wifi territorial, questionnaires satisfaction... Tous ces moyens alimentent et complètent la fiche du prospect.



Je suis plutôt : Béarn

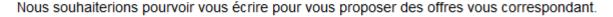
☐ Golf





- OT BAYONNE

- TERRE ET CÔTE BASQUE

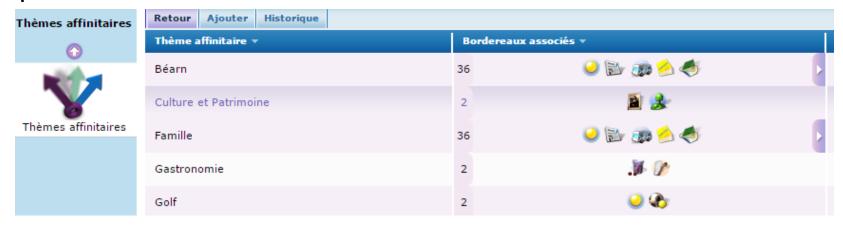


Cliquez-ici

Gardons le contact

LES THEMES AFFINITAIRES

Tagger l'offre et les contenus de newsletter avec des thèmes affinitaires qui qualifieront les cibles de clientèle.



Dans un mailing:





🔰 UN PROSPECT QUALIFIÉ

Prospect

E-marketing

	Thèmes affinitaires	Date de l'action	Provenance du profiling		
	Gastronomie, Famille	16/03/2016	Questionnaire Web		

Tracking web marketing Ajouter



Offre visitée	Date du tracking	Ordre	Z	F =2	*
HOTAQU06401U8WZE:Hôtel Bel Air	16/03/2016	+	A.		*
HOTAQU06401U8WZG:Best Western Hôtel Colbert	16/03/2016	++	1	7	*

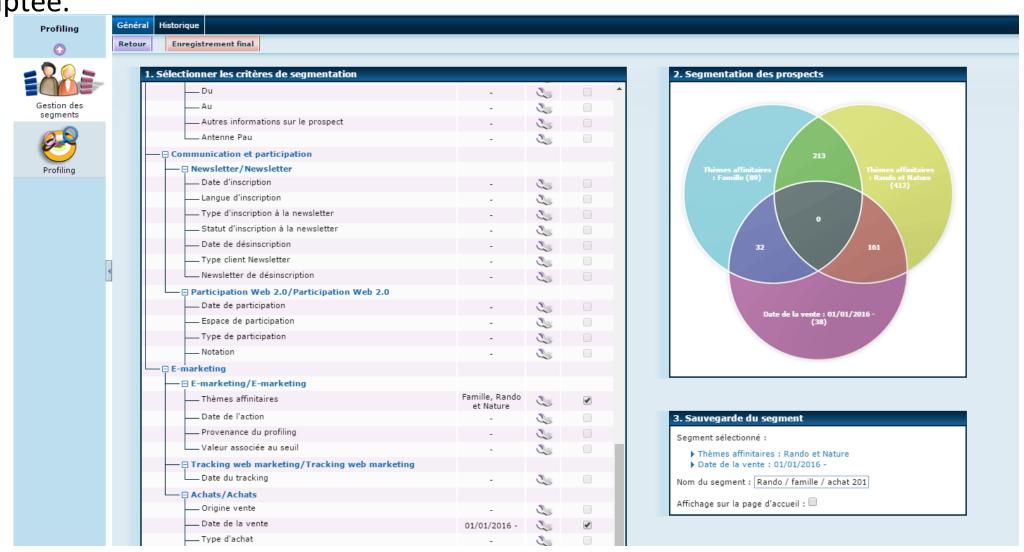
Achats Ajouter

	Date de la vente	Type d'achat	Identifiant offre	Libellé achat	Quantité	Prix	Date de début de consommation	Date de fin de consommation	Ordre	B	B -2	*
	08/03/2016	Locations saisonnières		Chalets d'iraty - Chalet Anie 4			27/04/2016	29/04/2016				*



LE PROFILING - SEGMENTATION

Cibler les newsletters en fonction du **profil client** pour lui envoyer une offre adaptée.

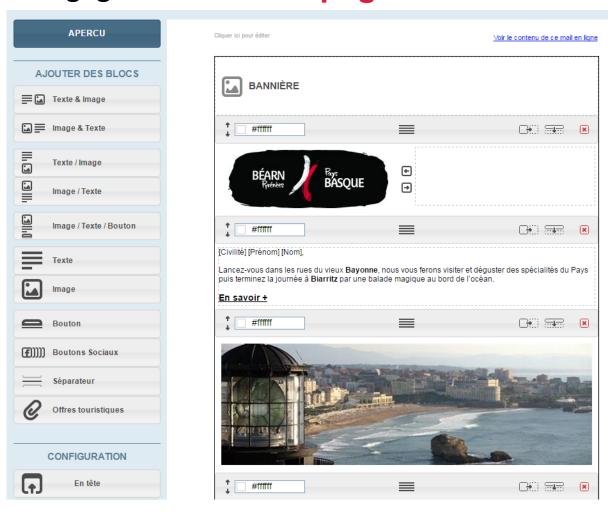


NEWSLETTER

Envoyer des newsletters de qualité, gérer le tracking et suivre le taux d'engagement des campagnes.

02 **M ⊗**!

Gmail (Explorer)

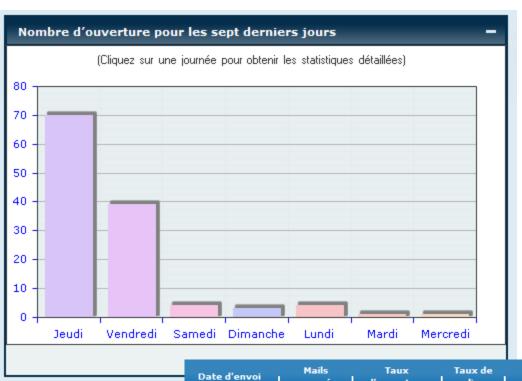




NEWSLETTER



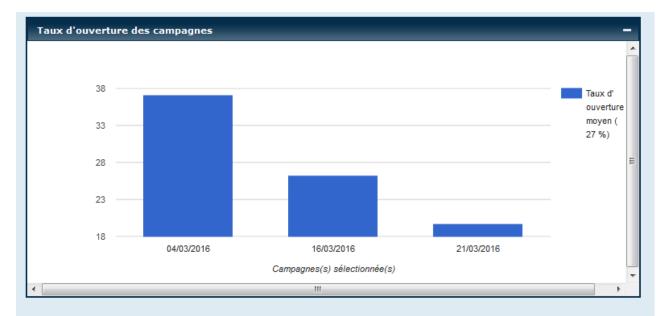


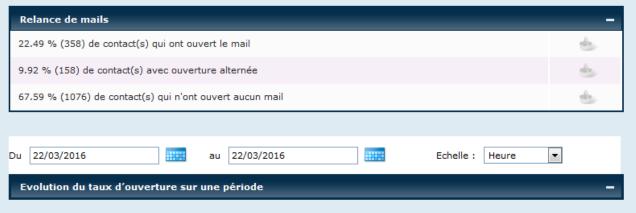


	envoyes	a ouverture	CIICS	desabonnement
16/03/2016 12:06:24	93	40.86 %	29.03 %	0 %
16/03/2016 10:15:45	26	11.54 %	3.85 %	0 %
16/03/2016 10:08:59	36	50 %	27.78 %	0 %
15/03/2016 17:15:28	1096	26.73 %	10.77 %	0 %
15/03/2016 15:15:49	10	30 %	0 %	0 %
14/03/2016 16:59:11	8	62.5 %	12.5 %	0 %

Taux de

NEWSLETTER





Grandes dates 2016

Ne manquez pas **les grands évènements** de l'année, consultez notre agenda pour participer à nos rendez-vous gastronomiques, nos concerts, nos grands évènements sportifs...

10 clics, 0,95% En savoir +

