

### L'ENTRETIEN DE RECRUTEMENT

## **Finalité**

## **⋄** De quoi s'agit-il ?

### Pour le candidat

L'entretien de recrutement est un échange qui lui donne l'occasion de :

- de s'exprimer, de mettre en avant ses compétences, de persuader l'employeur.
- de connaître l'entreprise et ses besoins et comprendre ce qu'elle peut lui offrir.

### Pour le recruteur

L'entretien de recrutement est un échange qui lui permet :

- de connaître le candidat.
- de cerner sa personnalité, ses motivations,
- d'avoir la confirmation des compétences présentées dans le dossier,
- de se faire un avis déterminant.

Le recruteur cherche ainsi à confirmer ses premières impressions à la suite de la lecture du dossier de candidature :

- en complétant son information.
- en testant la véracité des informations contenues dans le dossier,
- en vérifiant certaines attentes...

L'évaluation d'un candidat exige de s'appuyer sur une démarche objective, une méthodologie simple qui réduira en principe les marges d'erreur

## A quoi sert-il?

Il permet au minimum d'approfondir le curriculum vitae, d'identifier les compétences, les savoirs faire mais aussi le comportement qu'aura le candidat en situation professionnelle au sein de l'entreprise.

### Ce qu'est l'entretien:

- Un dialogue équilibré qui se fonde sur des faits précis.
- Il engage l'image du recruteur et de la société vis-à-vis de tous les candidats y compris ceux qui sont refusés ainsi qu'auprès de tous les conseils extérieurs (cabinets, pôle emploi, agence d'intérim...).
- Il doit respecter une méthodologie précise, un temps de préparation, une déontologie stricte.
- L'entretien obéit aux lois de la relation et de la communication verbale et non verbale.

Mise à jour le 12 AVRIL 2013 Page 1 sur 4 FICHE DE RECRUTEMENT POUR UN CONSEILLER EN SEJOUR

### Ce que l'entretien n'est pas :

- L'entretien d'embauche n'est pas une aimable conversation de salon
- Il n'est pas une pièce de théâtre où deux acteurs réciteraient des questions pour l'un, des réponses pour l'autre.
- Ce n'est pas un **tribunal de l'inquisition** où l'on cherche à piéger le candidat par des questions sournoises ou pleines de préjugés « vous n'aimez donc pas avoir des responsabilités » ?

# Mode opératoire

## Comment le mettre en place ?

### • Préparer l'entretien.

- Il s'agit de **définir le profil de poste**, les missions et les domaines de contribution. L'interviewer doit savoir avec précision ce pour quoi il recrute. (se référer aux fiches de poste existantes)
- La définition de poste doit **être traduite en compétences et aptitudes** afin d'orienter des questions à poser et la recherche des informations.
- Il s'appuie sur des critères qui devront être préparés sous forme de questions. Par exemple si l'entreprise souhaite recruter un vendeur les critères pourront être : tolérance à la pression, capacité à persuader, capacité à communiquer oralement, ténacité, énergie, capacité à négocier, mobilité géographique.

#### Conduire l'entretien

- Soyez à l'heure, un recruteur ponctuel est un recruteur potentiellement professionnel.
- Accueillir le candidat et le mettre à l'aise. Eviter de répondre au téléphone et pensez à basculer votre ligne pour ne pas être dérangé.
- Créer de l'empathie afin que le candidat à l'aise se dévoile naturellement.
- Annoncer les règles du jeu en évitant la question banale « parlez-moi de vous »
- Appliquer la règle du temps de parole « 20% pour le recruteur, 80% pour le candidat »
- Préférez les questions concrètes et spécifiques « quel est le hiérarchique qui vous a le plus marqué ? Pourquoi ? »
- Prenez des notes et sachez conclure (annoncer les prochaines étapes et le calendrier)

Mise à jour le 30 octobre 2013 Page 2 sur 4

### Exemple de questions générales

Pourquoi postulez-vous?

Qu'est ce qui va le plus vous plaire dans le poste que nous proposons?

Qu'est ce qui va le plus vous déplaire?

**Quelles seront vos premières actions ou décisions?** 

Quels vont être les principaux obstacles à éviter?

Comment allez-vous les surmonter?

Sur quoi ne feriez-vous pas de compromis?

Quels sont pour vous les avantages à nous rejoindre?

Que pensez-vous pouvoir apporter au poste?

Comment vous voyez vous à 5 ou 10 ans?

Décrivez-moi une journée type de votre poste précédent?

Comment imaginez-vous la journée type de votre futur poste chez nous?

### Exemple de questions personnalisées

Pensez-vous avoir les capacités relationnelles requises pour le poste ? Pourquoi ? Donnez-moi un exemple dans vos expériences passées qui puissent me convaincre de votre capacité à être innovante et force de proposition?

Comment est-ce que votre entourage vous qualifie?

Pensez-vous être à l'écoute des autres?

Qu'est-ce qui vous permet de dire que vous êtes une personne organisée et rigoureuse?

Quelles sont vos obligations familiales liées aux contraintes horaires?

Quel est votre ancien salaire? Vos prétentions pour ce poste?

Vous avez un bac+5, pensez-vous être surdimensionné par rapport au poste?

Donnez-moi des raisons qui vous motivent aujourd'hui pour intégrer notre office ?

Les motifs qui vous attachent à la région?

Avez-vous une bonne connaissance touristique de la région?

Quelles étaient vos relations avec votre hiérarchie précédemment?

Mise à jour le 30 octobre 2013 Page 3 sur 4

Réf. Doc.: FICHE DE RECRUTEMENT POUR UN CONSEILLER EN SEJOUR

## **GRILLE D'ENTRETIEN DE RECRUTEMENT**

CRITERES	POSITIONNEMENT DU CANDIDAT		NOTE (1 à 5)*
RECRUTEMENT	Point fort	Point à dévelop	per
PRESENTATION			
COMMUNICATION			
SENS DE L'ACCUEIL			
SENS COMMERCIAL			
INITIATIVE/ CREATIVITE			
DYNAMISME			
ECOUTE			
RIGUEUR / ORGANISATION			
CAPACITE D'ANALYSE			
PRISE DE RECUL			
CAPACITE D'ADAPTATION			
DISPONIBILITE			
(EQUIPE/HORAIRES) MOTIVATION GENERALE			
WOTTVATION GENERALE			
COMPETENCES TECHNIQUES			
- Connaissances informatiques			
- Langage internet - Outils E-Tourisme			
- Connaissance langues			
- Connaissance de la région touristique			
- Niveau de culture générale.			
			TOTAL
			TOTAL
**Les critères peuvent être pondéré	5.		
*1 (insuffisant) 2(moyen)	3 (satisfaisant) 4 (trè	s satisfaisant) 5 (\	va au-delà des critères –surdimensionné
Potentiel du candidat (capacité à évolu	er vers un poste plus élevé)		
Capacité analyse			
Esprit de synthèse			
Vision/ Recul Leadership			
Raisons (faits principaux) de cetto	e décision		
-			
- Date de disponibilité prévisionnel	le :		
Prétention salariale :			
Décision de recrutement :	□ OUI [	□NON	
	_		